

Co-Creix Càpsules formatives

Augmenta les vendes de manera sòlida

Aquesta càpsula formativa està dirigida a empreses que vulguin establir una estratègia comercial que els permeti un increment sòlid de les vendes. Al llarg de la sessió s'identificaran els diversos aspectes que incideixen en la definició de l'estratègia i es donaran les eines necessàries per fer una planificació comercial efectiva.

CONTINGUTS:

- Crear relacions i generar confiança, base de la solidesa de les vendes.
- Detecció de necessitats i empatia per aportar solucions.
- Argumentació efectiva i proposta de valor.
- Tancament com a conseqüència de la feina realitzada.

PONENT: Miquel Ibáñez

DIRIGIT A: Responsables del departament comercial o de vendes, empresaris i emprenedors que vulguin tenir més coneixements sobre com fer una estratègia comercial sòlida.

DATA: 25 de setembre de 2019

HORARI: de 9.30 h a 13.30 h

LLOC: Parc Científic i Tecnològic de la UdG - edifici Giroemprèn, aulari 2

PREU: Gratuït

CONTACTE: Núria Frigola Corominas nfrigola@ddgi.cat Tel. 972 184 814

INSCRIPCIONS: <http://www.ddgi.cat/formacioenxarxa/public/jornada/53345-augmenta-les-vendes-de-manera-solida>